



¿QUÉ ES UN MIR?

Se considera un **Manejo Integral de Residuos** cuando:

- El cliente nos solicita realizar labores o servicios relacionados al área de residuos dentro de sus instalaciones (clasificación, compactación, trituración, apilación, etc.).
- Estas labores son ejecutadas por al menos 1 persona (contrarada por Pochteca).
- Se tiene un contrato de por medio en la prestación de este servicio, con fecha de inicio y término (por lo general con una duración de 1 a 2 años). Además, en este contrato se especifican los servicios ofrecidos, así como su identificación, la cual será clave para la facturación.
- El servicio lo podemos otorgar mediante nuestro permiso REPSE.
- Además del personal, los servicios que se ofrecen en el Manejo Integral de Residuos comprenden: residuos valorizables, de manejo especial, peligrosos y solidos urbanos.

VENTAJAS



CLIENTE

- Manejo de todos los residuos a través de un solo proveedor.
- Personal capacitado y dedicado dentro de la planta.
- Aumento en la productividad del personal, menor carga operativa.
- Mejor control y administración de la generación de residuos.
- Mejora continua.
- Propuestas de manejo y tratamiento de residuos.
- Seguridad en el pago de los residuos valorizables.
- Financiamiento de hasta 60 días en nóminas (pago de nóminas del personal más 30 días de crédito).



SUCURSAL

- Una venta que asegura un ingreso mensual.
- Caso de éxito para exponer y así conseguir mas clientes.
- Margen de ganacia de más del 25% en un solo servicio.
- Capacitación constante sobre soluciones ambientales.



EJECUTIVO

- Un MIR representa buen ingreso o venta (porque es por mínimo 1 año), que genera comisión para el EC / ECSA.
- Ventas mensuales desde \$100,000 como owens hasta \$1,500,000 como ZF Qro.
- En el caso de un cliente que tiene una facturación de \$350,000 al mes su utilidad puede ser de \$90,000 aprox.
- Utilidad alta.
- Permite hacer venta cruzada al ofrecer otros servicios.

